


Как не попасть на мошенников в поиске решения проблем с кредитами?

Мошенничество в сфере кредитования, к сожалению, явление не новое и весьма распространенное. Почти у каждого человека, есть знакомый, который тем или иным образом сталкивался с данным видом мошенничества. Чтобы не попасть в «лапы мошенников» как в принципе, так и в сфере кредитования, советуем придерживаться определенных правил, вот самые основные из них, «испытанные» на практике, так сказать:

- 1. При возможности заключать сделки в офисе, минимум общения через интернет.**
- 2. Перед тем, как сообщать свои данные, попросите предоставить данные об юридическом лице, которое будет оказывать Вам услугу, данные о государственной регистрации и обратите внимание на дату данной регистрации.**
- 3. После получения указанной информации узнайте наличие довольных клиентов, которые пользовались данной услугой, посмотрите отзывы в интернете.** При этом нужно понимать, что недовольные клиенты могут быть у любой фирмы, даже самой ответственной, так как всегда есть небольшой процент клиентов, которым невозможно угодить или которые сами причастны в той или иной мере к отрицательному результату.
- 4. Когда Вы выслушали предложение представителя компании, оцените предложение с точки зрения здравого смысла, явно авантюрные предложения не стоит расценивать, как вариант решения любого вопроса.** Правовая система нашего государства, конечно, не идеальна, тем не менее законом регламентированы решения практически любых ситуаций. Поэтому всегда просите представителя компании подтверждать свои слова и обещания нормами закона, не стесняясь прямо во время консультации просить открыть данные положения и прочесть.



5. Когда Вы обсудили все условия сделки и Вас в все устраивает, особое внимание уделите договору, подписать который Вам предлагает менеджер/специалист. Тут все банально просто, но здесь и могут скрываться основные «подводные камни!»:

а. С самого начала нужно обратить внимание на предмет договора, и тем, как он соотносится с обещаниями представителя компании. У «недобросовестных» компаний в предмете договора могут быть указаны действия общего характера без привязки к какому-либо результату.

б. Помимо основных положений договора о сроках, оплате, правах и обязанностях исполнителя и заказчика, необходимо обратить внимание на наличие в договоре положений о конечном результате действий исполнителя. Как правило, у «недобросовестных» компаний в договоре Вы вряд ли найдете какое-либо упоминание о результате их работы и тем более о случае, если положительный результат не получен.

6. После того, как договор заключен, обратите внимания на предлагаемые способы оплаты, предпочтительным является внесение денежных средств на расчетный счет компании. В случае внесения наличных средств в кассу организации, обязательным является чек об оплате, если оплатили на карту банковским переводом обратите внимание, чтобы банковская карта получателя была оформлена на имя лица, уполномоченного на подпись указанного договора.

7. И самое главное правило – бесплатный сыр только в мышеловке! Поэтому качественные услуги, оказание которых предполагает получение желаемого результата, всегда будет платным, и чем серьезнее и качественнее услуга, тем выше ее стоимость, конечно, в разумных пределах и учетом среднерыночных цен.

8. Данный перечень правил/советов не является исчерпывающим и не дает гарантию, что Вы не попадете в «лапы мошенников», однако может быть полезен при выборе компании для сотрудничества.



Компания «Крылов и Партнёры» гарантирует результат, что прозрачно прописано в договоре.

